



VIETNAM

Projektgeschäft, Export & Niederlassungen

Praktisches Rechtswissen im Überblick

- ◆ Wichtigste Hausaufgaben vor Start von Geschäftsbeziehungen
- ◆ Rechtsverständnis vietnamesischer Partner & Kunden
- ◆ Erbringung von Dienstleistungen in Vietnam mit und ohne Lieferung
- ◆ Steuerliche Rahmenbedingungen, Vermeidung der Doppelbesteuerung
- ◆ Rechtliche Aspekte beim Aufbau des Vertriebs (Handelsvertreter etc.)
- ◆ Gründung einer Niederlassung (Vertrieb, Einkauf, Produktion)
- ◆ Umgang mit lokalen Behörden
- ◆ Kulturell richtig Verhandeln – Dos & Don'ts
- ◆ Konflikte vorbeugen, Konflikte lösen
- ◆ „Verträge leben“ – nach Vertragsabschluss
- ◆ Vermeidung von Korruption

Das Online-Training findet in 2 Modulen à 3 Stunden statt.

23. + 24. Oktober 2022
jeweils 9.00 – 12.00 Uhr

Anmeldung unter www.icc-austria.org

Zielgruppe

- ◆ Area Sales Manager
- ◆ Business Development Manager
- ◆ Export-Manager
- ◆ Projektleiter kaufmännisch + technisch
- ◆ Firmenjuristen
- ◆ Geschäftsführer

Hintergrund & Seminarziel

Vietnam profitiert stark durch den Handelsstreit zwischen China und den USA. China wurde über die letzten Jahre bereits preislich recht teuer und durch den US-China Streit gibt es zunehmend Probleme bei vielen Supply Chains.

Gleichzeitig macht Vietnam große Anstrengungen, die Infrastruktur und das Rechtssystem zu verbessern. Damit wird Vietnam als Markt und Produktionsstandort attraktiver.

Vietnam konnte 2019 ein ca. 7% Wachstum des BIP vorweisen, 2020 und 2021 ist dieses Wachstum aufgrund der Covid-19 Pandemie zurückgegangen, für 2022 ist aber eine Erholung zu erwarten.

Vietnam wurde von österreichischen Unternehmen bisher (wegen dem Riesen China) vielleicht zu wenig Beachtung geschenkt. Die Geschäftschancen sind aber beträchtlich!

Für erfolgreiche Geschäfte ist das entsprechende rechtliche Know-How unbedingt notwendig. Die sorgfältige Vertragsgestaltung (angepasst an die lokalen Gegebenheiten) ist dabei der zentrale Punkt. Durch die geeignete Rechtswahl und die Wahl des Gerichtsstandes schaffen Sie die rechtlichen Voraussetzungen, um Ihre Ansprüche später auch durchsetzen zu können. Auch auf die bei der Verhandlung des Vertrages zu beachtenden interkulturellen Aspekte, sowie auf empfehlenswerte Strategien und Taktiken wird in diesem Online-Training mit vielen Praxistipps aus langjähriger Erfahrung eingegangen.

Die Gründung einer Niederlassung und das anschließende Arbeiten mit und in einer anderen Kultur erfordert sorgfältige Vorbereitung. Fundiertes (Vor-)Wissen über Marktgegebenheiten, Organisationsstrukturen, rechtliche & soziale Aspekte sind essentiell, um Aktivitäten optimal zu koordinieren und Ihren Gewinn zu steigern.

Die vortragenden Experten kennen aus ihrer täglichen Arbeit die Dos & Don'ts des Geschäfts mit und in Vietnam. Das Online-Training soll Sie in die Lage versetzen Vietnam besser zu verstehen, um unnötige Risiken zu vermeiden und aus der Position eines Wissenden handeln zu können. Der interaktive Charakter des Online-Trainings erlaubt es Ihnen, Ihre konkreten Fragen unmittelbar im Rahmen der Veranstaltung zu vertiefen.

Referenten

Wolfram Grünkorn, Rechtsanwalt, Grünkorn & Partner Law Co., Ltd., Ho Chi Minh City, Vietnam; ist seit 1990 deutscher Rechtsanwalt und seit 2012 auch in Vietnam zugelassen, berät dort europäische Unternehmen bei Ihren Investitionen.

Dietmar Schwank, Wirtschaftsdelegierter im AußenwirtschaftsCenter Ho Chi Minh City der Wirtschaftskammer Österreich. Unterstützung österreichischer Unternehmen bei Exporten, Projektgeschäften, Niederlassungsgründungen, Organisation von Geschäftsreisen, individuellen Messeauftritten, Ausstellungen und Kongressen, Firmen- und Produktpräsentationen in Vietnam.

Programm

◆ Einführung

- Aktuelle wirtschaftliche Entwicklungen
- Außenhandel Österreich-Vietnam / Ausblick
- Aktuelle juristische Entwicklungen – und ein Ausblick
- Verhandeln mit lokalen Partnern – Dos & Don'ts
- Kulturverständnis & richtige Kommunikation – die Basis für Ihren Vertrag
- Rechtsverständnis vietnamesischer Partner & Kunden
- Konflikten vorbeugen, Konflikte lösen
- „Verträge leben“ – nach Vertragsabschluss
- Information über Ihre lokalen Partner einholen & Verhandlungen professionell planen
- Umgang mit lokalen Behörden

◆ EU-Handelsabkommen mit Vietnam

- Zollerleichterungen und andere Vorteile aus dem Abkommen
- Ursprungsregeln
- Dokumentation und Ursprungsnachweise
- Ansprechpartner

◆ Doing Business in Vietnam: Vertriebsaufbau und Cross-Border-Geschäft

- Aktuelle Trends & Entwicklungen bzgl. Markteintritt ausländischer Unternehmen
- Praktische Hinweise zum Markteintritt / Erwartungsmanagement
- Vertriebsaufbau (Handelsvertreter, Vertriebspartner, eigener lokaler Vertrieb)
- Cross Border-Verträge, Registrierungspflichten, Besteuerung
- Verträge ohne Erbringung von Dienstleistungen in Vietnam
- Verträge, die die Erbringung von Dienstleistungen in Vietnam einschliessen
- Foreign Contractor Withholding Tax
- Vermeidung der Doppelbesteuerung
- Onlineverkauf nach Vietnam
- Montagearbeiten: Besteuerung, Aufenthalts- und Arbeitsrecht

◆ Vertragsrecht

- Vertragsformulierung – die wichtigsten Vertragsbestandteile
- Allgemeine Geschäftsbedingungen verwenden?
- Vereinbarung und Durchsetzung von Vertragsstrafen
- Gerichts- und Rechtswahlvereinbarungen – Staatliche Gerichte versus Schiedsgerichte
- Erfolgreiche Durchsetzung von Ansprüchen
- Rechtliche Praxistipps

◆ Doing Business in Vietnam: Intensivierung des Vietnam-Engagements

- Gründung von Repräsentanzen, Tochtergesellschaften und Joint Ventures – Trends, Praxistipps
- Gesellschaftsrecht / Niederlassungsformen – Vor- und Nachteile
- Voraussetzungen / Genehmigungen / Ablauf / Zeitaufwand / Kosten
- Standortwahl im Überblick / Anreize für Investitionen / Gründe für Vietnam
- Überblick zu Technologie-Transfer – IP-Schutz & Know-How-Schutz rechtlich & praktisch
- Besteuerung der Tochtergesellschaft / Gewinnrückführung
- Vermeidung von Korruption
- Produktzertifizierung – Erfordernisse für den Vertrieb in Vietnam
- Spezielle Zoll-„Herausforderungen“
- Österreichische Expatriates – Gestaltung von Entsendungen (Arbeitsrecht, Sozialversicherung, Lohnsteuer)
- Lokale Mitarbeiter rekrutieren, lokales Arbeitsrecht für Ihre Niederlassung vor Ort

ICC Austria berät Sie bei:

- *Internationaler Vertragsgestaltung, Import- und Exportverträge*
- *Finanzieller Absicherung von Verträgen: Dokumentenakkreditiv, Bankgarantie*
- *Taktischem Vorgehen bei internationalen Verhandlungen, Schiedsgerichtsbarkeit und Mediation*
- *Prävention vor Korruption, Wirtschaftskriminalität, Produktpiraterie, Betrug, Spionage*

Anmeldung

Frau Cennet AYGÜN

ICC Austria – Internationale Handelskammer

@ E-Mail: c.ayguen@icc-austria.org

☎ Tel.: +43-1-504 83 00-3718

Konzept, Inhalt: **Mag. (FH) Doris Feichtl**

weitere ICC Austria Veranstaltungen:

- **CHINA – Corporate Social Credit System**
10. Oktober 2022, Wien
- **CHINA – Marken & Patente**
11. Oktober 2022, Wien

Details und weitere Veranstaltungen unter: www.icc-austria.org

Online-Training: VIETNAM – Projektgeschäft, Export & Niederlassungen

ANMELDUNG

für **24. + 25. Oktober 2022**, jeweils 9.00 – 12.00 Uhr

Teilnahmegebühr pro Teilnehmer

inkl. elektronischer Trainingsunterlagen, Teilnahmezertifikat

€ 480,00 + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 384,00 + 20% USt.

Bitte beachten Sie, dass die Teilnahmegebühr vor dem Online-Training entrichtet sein muss!

Technische Voraussetzung

Internetfähiger Rechner/Laptop/Tablet oder Smartphone.

Das Online-Training wird über Zoom abgehalten. Sollte Ihr Unternehmen Zoom nicht standardmäßig nutzen, ist dennoch eine Teilnahme möglich. Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Ihre hauseigene IT oder auch gerne direkt an uns.

Sie erhalten ca. 3 Tage vor Beginn des Online-Trainings von uns den Link und die Zugangsdaten zur Teilnahme.