AUSSEN
WIRTSCHAFT

WORKSHOP AUSLAND

BOOTCAMP USA – DIE PLATTFORM FÜR DEN ERFOLGREICHEN MARKTEINSTIEG

1. Dezember – 4. Dezember 2025

gefördert im Rahmen von

go international
Bundesministerium Wirtschaft, Energie und Tourismus
WKO

PROGRAMM

AußenwirtschaftsCenter New York
Stand: 14. August 2026 (Änderungen vorbehalten)

einer gemeinsamen Initiative des Bundesministeriums für Wirtschaft, Energie und Tourismus und der Wirtschaftskammer Österreich

WORKSHOP AUSLAND
BOOTCAMP USA

30. November – 3. Dezember 2026

PROGRAMM

Veranstaltungsort:

Austrian Trade Commission
780 Third Avenue, 7th Stock
New York, NY 10017

MONTAG, 30. NOVEMBER 2026

09.00-09.20	**Begrüßung** durch den Wirtschaftsdelegierten in New York, Dr. Peter Hasslacher **Einführung in den Wirtschaftsraum USA** Überblick über die USA als Exportmarkt, Wirtschaftsbeziehungen zwischen Österreich und den USA, und Chancen für österreichische Unternehmen *Dr. Peter Hasslacher, Wirtschaftsdelegierter in New York*
09.20-09.30	**„Go- International"** Überblick über die Förderungsbereiche und Voraussetzungen *Dr. Peter Hasslacher, Wirtschaftsdelegierter in New York*
09.30-12.30	**"Das kleine interkulturelle Einmaleins für die USA"** Eine Einführung in transatlantische Kulturhürden beleuchtet die Unterschiede zwischen österreichischen und US-amerikanischen Arbeitsweisen, Kommunikationsstilen und Werten. *tbd*
12.30-13.30	**Gemeinsames Mittagessen zum Kennenlernen**
13.30 –15.00	**„Steuerliche Aspekte im US-amerikanischen Markt"** Einführung in ausgewählte Grundlagen des US-Steuerrechts, The Big Beautiful Bill, Beleuchtung der Betriebsstättenproblematik, Besonderheiten bei der Besteuerung der US-Unternehmen und Ihrer Gesellschafter und Überblick über US-Tochtergesellschaften Gesellschatfsformen und ihre steuerlichen Auswirkungen. *tbd*

15.00-16.30	**„Steuerliche Aspekte im US-amerikanischen Markt“** Beleuchtung der US-Quellensteuer, insb. auf Dividenden, Zinsen und Lizenzgebühren (Exkurs FATCA), Unterschiede der Sales & Use Tax, steuerliche Begebenheiten bei Entsendung von Mitarbeitern in die USA, Grundlagen der Verrechnungspreise. *tbd*
16.30 – 17.30	**„US- Versicherungen**“ (Englisch) Die Welt der Unternehmensversicherungen zu navigieren kann komplex sein, aber das Verständnis der wesentlichen Deckungen und ihrer Auswirkungen ist entscheidend. Bleiben Sie mit den richtigen Versicherungsstrategien für Ihr Unternehmen immer einen Schritt voraus. *tbd*

DIENSTAG, 1. DEZEMBER 2026

09.00-12.00	**Wichtigste rechtliche Fragen bei der Ansiedelung in den USA“** Der Weg in die Vereinigten Staaten von Amerika ist für Unternehmen mit einer Reihe von Rechtsfragen verbunden. Von der Gründung einer Tochtergesellschaft d er Einwanderung von Mitarbeitern zum Import von Produkten, der Sicherung von IP; und der Versicherung etwaiger Haftungen. An konkreten Fällen besprechen wir die 10 "I"s auf die Sie auf Ihrem "way to the USA" Ihr Augenmerk legen müssen. *tbd*
12.00-13.00	**Mittag zur freien Verfügung**
13.00-15.30	**Vetriebsstruktur USA -“Sales rep und Distribution”** Überblick über bewährte Vertriebsmodelle für den Markteintritt in den USA. Im Fokus stehen die Unterschiede und Einsatzmöglichkeiten von Handelsvertretern (Sales Representatives) und Distributoren, inklusive rechtlicher Rahmenbedingungen, Erfolgsfaktoren und praktischer Tipps zur Auswahl und Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern in den USA. *tbd*
15.00- 16.30	**“Welches Visum ist das Richtige?“** U.S. Visumsvorschriften sind streng, verwirrend und komplex. Verschärfte Kontrollen und laufende Änderungen sind die neue Realität. Sichern Sie sich Ihren U.S. Markteinstieg ohne Geschäftsunterbrechungen mit rechtzeitiger Visumsplanung. *tbd*
	Netzwerkabend mit New Yorker Business Community

MITTWOCH, 2. DEZEMBER 2026

09.00-12.00	**„Digitales Marketing und KI in den USA“** Überblick über aktuelle Entwicklungen im digitalen Marketing in den USA sowie den zunehmenden Einsatz von Künstlicher Intelligenz. Anhand von Beispielen werden zentrale Trends, Strategien und Anwendungen vorgestellt. *tbd*
12.00 -13.00	**Mittag zur freien Verfügung**
13.00-16.00	**„Personalsuche und Besonderheiten in den USA“** Wie unterscheiden sich Österreich und die USA in der Arbeitskultur und bei der Personalsuche? Aufgezeigt werden Faktoren wie Arbeitsmarktsituation, externe Einflussfaktoren, Gehalt, Ausbildung, Versicherung, Kultur, etc. und wie sich die Rekrutierungsprozesse unterscheiden. Zusätzlich wird ein Blick auf die typischen US-Benefits geworfen, die Unternehmen ihren Mitarbeitern bieten, und wie diese im Vergleich zu den österreichischen Leistungen stehen.

DONNERSTAG, 3.DEZEMBER 2026

9.00- 10.30	**„Das Bankgeschäft in den USA für (neugegründete) österreichische US-Tochtergesellschaften** Es werden die Unterschiede und Gemeinsamkeiten zwischen der Bankenwelt in Europa/Österreich und den USA beleuchtet, wobei insbesondere die spezifischen Herausforderungen für Unternehmen beim Markteintritt in den USA betrachtet werden. Wir betrachten maßgeschneiderte Produktlösungen der UniCredit, die den Einstieg und die Expansion auf dem US-Markt erleichtern. *tbd*
10.30 -12.00	**„Supply Chain: Was muss ich in der US-Logistik beachten?“** Die USA verfügen zwar über eine gut ausgebaute Transportinfrastruktur, allerdings arbeiten die Häfen und das Schienennetz deutlich weniger effizient als in vielen anderen Regionen der Welt. Verzögerungen und Probleme durch veraltete Anlagen sowie die aktuellen Zollthemen erschweren eine reibungslose und termingerechte Zustellung zusätzlich. Hinzu kommt, dass die großen Entfernungen – und damit auch die Kosten – innerhalb der USA häufig unterschätzt werden. Der Vortrag beleuchtet die zentralen Schwierigkeiten und Herausforderungen und gibt zugleich praxisnahe Hinweise und Empfehlungen, wie sich diese besser bewältigen lassen. *tbd*

12.00 -12.30	**Abschlussworte und Zertifikatübergabe**
	Dr. Peter Hasslacher, Wirtschaftsdelegierter in New York

WICHTIGE KONTAKTDATEN & INFOS

AUSSENWIRTSCHAFTSCENTER NEW YORK
780 Third Ave, 7th Floor | New York, NY 10017
T +1 212 421 5250 | E newyork@wko.at

- **DR. PETER HASSLACHER**
  Der österreichische Wirtschaftsdelegierte in New York
  T + 1 212 421 52 50
  E newyork@wko.at

- **KATRIN MÜLLER**
  T + 1 212 421 52 50
  E newyork@wko.at